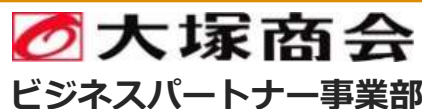


# オートデスク『新しい購入エクスペリエンス』

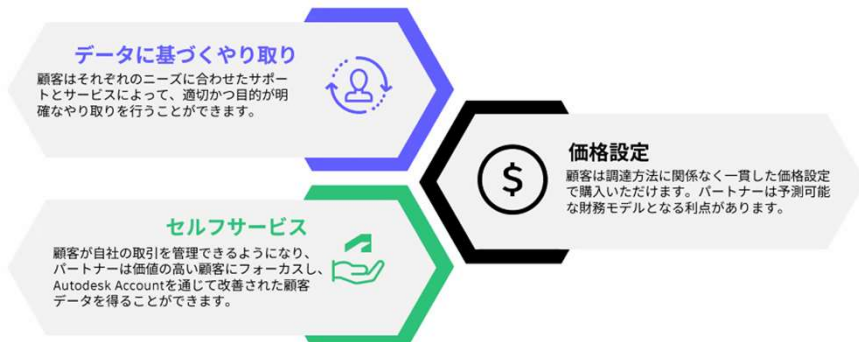


## 新しい購入エクスペリエンスとは

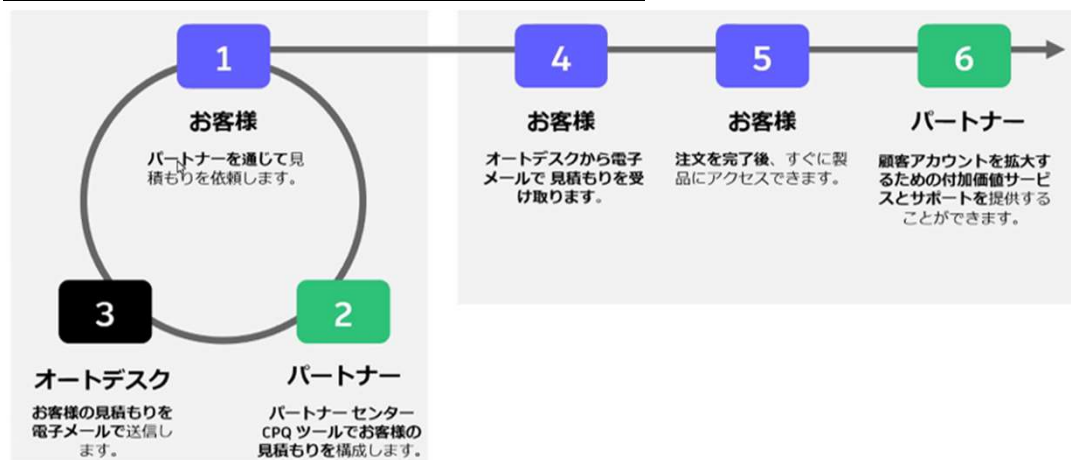


- お客様**  
取次パートナーに見積依頼
- ソリューションプロバイダー**  
お客様への購入支援と  
オートデスクへの見積発行依頼
- オートデスク**  
お客様に見積を送付
- お客様**  
見積の確認(承諾)と  
オートデスクへの直接発注および支払い

## 顧客・パートナー・オートデスクの利点



## 購入プロセス全体の流れ



くちよっと小耳に・・・

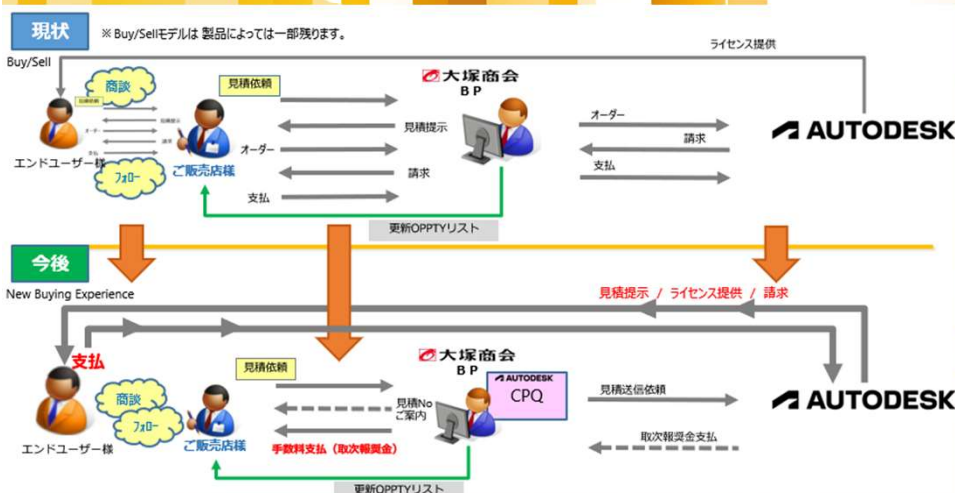
現在の契約は、11月11日以降 Agency モデルに自動移管されます。  
**自動移管された契約に関しては、自動更新フラグは「OFF」** になっています。  
 翌更新された時点(11月11日以降1年間、もしくは3年後の更新をされた時点)で、自動更新フラグは「ON」になります。  
 オートデスクアカウントにてお客様にて設定変更可能です。  
 自動更新フラグを「OFF」にすると更新案内メールが送信されます。

## 何が変わる？ 何が変わらない？

	仕入れ販売 (Buy-Sell) モデル	エージェンシーモデル
<b>見積</b>	パートナーから顧客へ見積を作成及び送付する	パートナーが見積内容を入力し提供するとオートデスクのシステムから自動で顧客へ見積が送付される
<b>価格</b>	パートナーが顧客への価格を決定	オートデスクが顧客への価格を決定
<b>請求</b>	パートナーが顧客へ請求書を発行	オートデスクが顧客へ請求書を発行
<b>与信リスク</b>	パートナーが与信リスクや集金における全責任を持ち管理	オートデスクが与信リスクを管理し、パートナーは集金に対して支援

- ご販売店様はお客様と商談/提案。案件発生後、大塚商会へ見積依頼ください。(現状通り)
- ご販売店様からの見積依頼を大塚商会にてオートデスクのシステムに反映。
- 価格決定権はオートデスクにあります。(基本定価での見積)
- 与信チェックはオートデスクが行います
- 見積到着後～発注までのフォロー(従来通り)  
 ・ご販売店様が依頼された見積が、お客様サイドで決定クリックされるようフォローください。  
 ・お客様にて口座開設の必要がある場合はご販売店様経由でフォローが必要になります。
- 契約行為はオートデスクとお客様間で行われます。
- 請求・回収もオートデスクが行います。支払条件はオートデスクが決定します。

## 現状と今後の商談・業務フロー



## 新しい購入エクスペリエンス

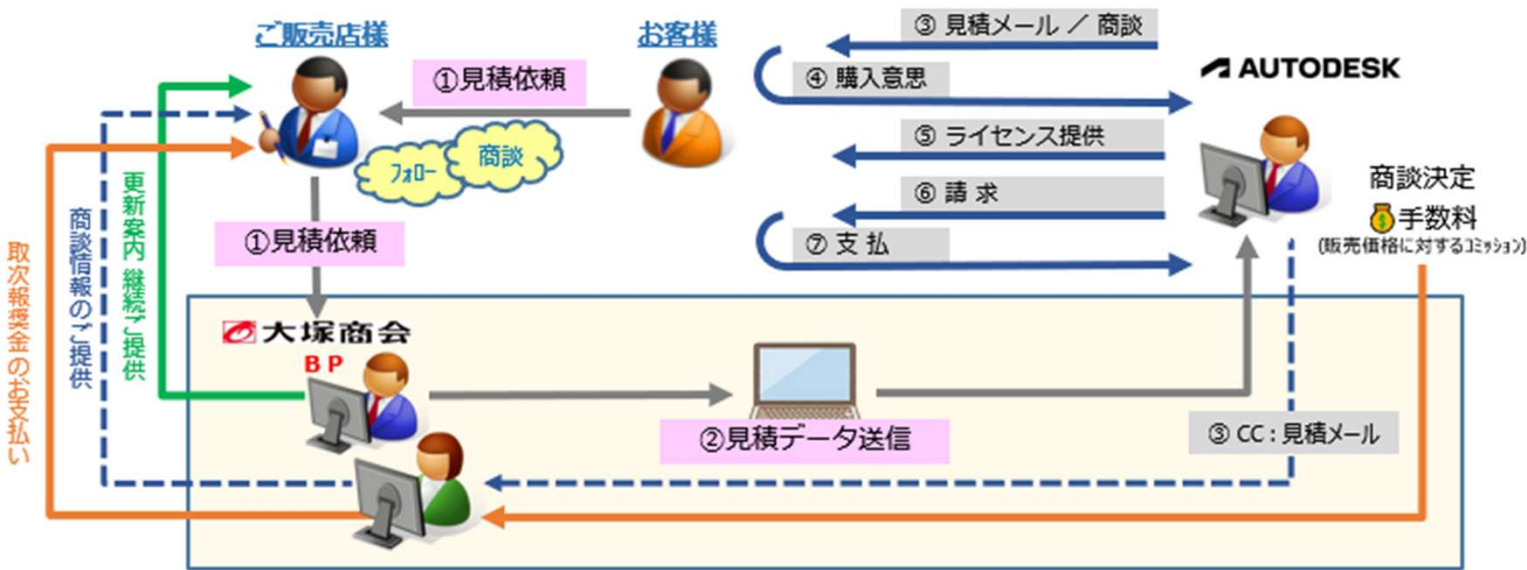
<https://www.autodesk.com/jp/campaigns/newwaytobuy>

## ベンダー登録ガイド

ベンダー登録ガイドの情報は、  
[ここをクリックしたリンク先サイトの「よくリクエストされる情報」](#)  
 と同等です。  
 アクセスの上ご参照ください。

# オートデスク『新しい購入エクスペリエンス』

## 商談・業務フロー



- ◆ 見積有効期限 : 発行されてから30日間有効。見積有効期限が切れたら、再見積もり発行の依頼が必要です。
- ◆ 見積金額 : 定価販売となります。但し、特価承認がされた場合は、特価適用価格となります。すべてのリセラー（パートナー）が同一金額での見積価格となります。
- ◆ 予算取りで前もって仮見積をだすことはできません。

## お客様のお支払い手段



最適なお支払い方法を選択し、安心してオンライン購入いただけます。支払い情報はすべてサーバーで暗号化されるため、安全です。次のお支払い方法からお選びいただけます。

- クレジットカード
- PayPal (決済サービス)
- コンビニ
- Pay-easy (ATM振込)
- 請求書払い (月末締め・翌月末払い) → 事前にベンダー登録のご準備を

- ※ 2024年8月7日時点で **120,000円 (税込) 未満** の注文の場合、通常、前払いとなります。少額案件でも請求書払いが可能となりました。9月3日アップデート
- ※ 指定請求書には対応できません。
- ※ 手形は使えません。

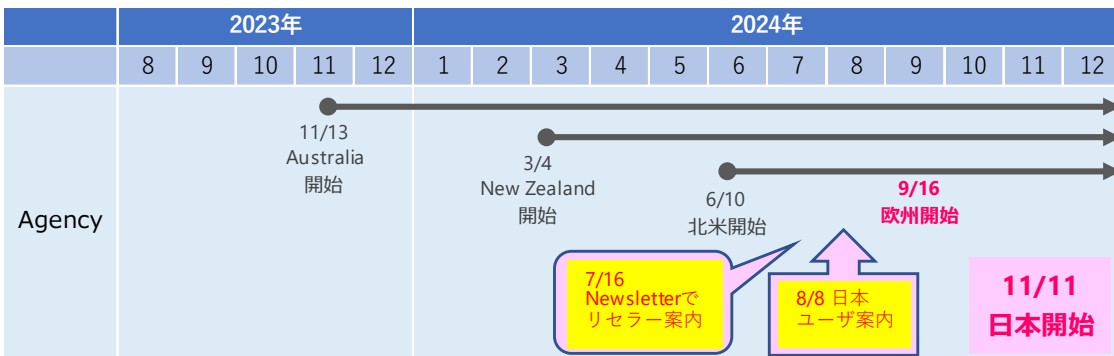
## オートデスクを取引先（ベンダー）として登録

オートデスクと直接お取引をする上で、事前にお客様のシステム上でオートデスクを取引先（ベンダー）として設定ください。このプロセスに時間を要する企業様もいらっしゃいますので、早めにお客様の財務・経理部門のご担当者に情報をお渡しの上、ご準備を促してください。

<手順> 「取引先登録」のページにアクセス → 必要な書類をダウンロードします → 貴社の調達システムで オートデスクを取引先としてご登録ください。

- 取引先（ベンダー）登録 : <https://www.autodesk.com/jp/buying/terms-payments#vendor>
- よくある質問Webページ : <https://www.autodesk.com/jp/buying/terms-payments/vendorfaq>

## 各国の進捗と日本の展開日



<ご販売店様の準備>

- Agencyモデルが開始される前に、更新契約を前倒しで取得できます！  
(満了日90日前から可能です)  
凡そ満了日 2025年1月末日分まで更新OPPTYリストはお持ちですか？
- 必要に応じてお客様にベンダー登録のご準備を誘導してください。