



AUTODESK[®] DESKTOP SUBSCRIPTION

このクイック スタート ガイドは、Desktop Subscription の特典についての情報を確認し、お客様に販売する方法を説明します。

オートデスク ソフトウェアを購入するための柔軟性の高い方法

Autodesk Desktop Subscription は、2014 および 2015 バージョンのさまざまなスタンドアロン製品とスイート製品における新しい購入オプションをお客様に提供します。ツールを利用するための柔軟性と選択肢を必要とする企業は、自社のビジネスと予算のニーズに合わせ、短期間ベースでオートデスク デスクトップ ソフトウェアのライセンスを取得することができます。

Desktop Subscription をご利用いただくことで、お客様はオートデスクのソフトウェア製品とスイート製品を低コストで使用することが可能になります。Desktop Subscription は必要なときにだけご利用いただけます。増員やプロジェクトの規模に合わせて、いつでもライセンスの増減を行うことができます。





チャンネルパートナー様 における市場機会の 開拓

Desktop Subscription により、オートデスクは中小企業のお客様にも最新版ソフトウェアのパワフルな機能とメリットをご利用いただけることをお約束します。個人事業主、あるいは中小企業のお客様は、使用した分に応じてお支払いいただけるため、プロジェクトの規模や増員のニーズに合わせてライセンス数を増減することが可能です。先行資本投資を投入する必要なしに最先端のツールを使用して競争力を得ることができます。

Desktop Subscription の販売機会

セールス チャンネル パートナーとして、Autodesk Desktop Subscription で新しいビジネスチャンスを得ることができます。次のような新しい潜在顧客と既存顧客が対象となります。



市場価格が高すぎると感じている顧客

フリーランサーやスタートアップなど、かなり小規模の事業を運営しているが、ソフトウェアの永久ライセンスを購入するための先行コストまでの余裕がない顧客。



短期プロジェクトや一時的な増員を見込んでいる顧客

中小企業のお客様は、競争力の維持と短期プロジェクトへの対応のために最新のソフトウェアとツールを利用する必要があります。

Autodesk Desktop Subscription の特典



導入コストの低さ

永久ライセンスのソフトウェアを購入する初期投資のための余裕がない小規模事業主は、長い時間をかけて支払う方法があればそれを好みます。ほとんどのケースで、Desktop Subscription は投資費用としてではなく、営業経費として処理できます。Desktop Subscription を利用することで、お客様は利用した分だけを支払うことができます。



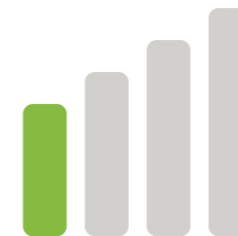
容易なライセンス数の増減

中小企業のお客様は、永久ソフトウェアライセンスを彼らのコアチーム用に購入しますが、短期プロジェクト用に増員した契約社員、インターン、パート社員などのためにオートデスク ソフトウェアを一時的に利用する必要があります。



最新のツールへのアクセス

お客様は常に最新バージョンのオートデスク ソフトウェアを利用できるので、最新の機能を使用し、クラウド サービスやその他の特典を選択することができます。



リスクの軽減

優れた柔軟性により、お客様に大きな安心感を与えることができます。予想通りの予算を組むことや、たとえ次期プロジェクトを予定通りに受注できなかった場合でも、サブスクリプションの終了時期には契約を打ち切ることができます。

多様なオプション

さまざまな購入オプション

セールス チャンネル パートナーとして、オートデスク ソフトウェア ライセンスを購入するための柔軟なオプションの種類を、潜在顧客と既存顧客に提案できます。



永久ライセンス

お客様はオートデスク ソフトウェアを永久に使い続けることができます。また、ケースバイケースでサポート サービスを購入することもできます。オートデスクは今後もこのオプションの提供を続けますが、セールスとマーケティングの観点から見て、これは現在の焦点となるオプションではありません。



永久ライセンス + Autodesk Maintenance Subscription

お客様は年間契約料を支払うことにより、最新バージョンのソフトウェアの利用、技術サポート、選択したクラウド サービスの使用とその他の特典を受けることができます。



Autodesk Desktop Subscription

お客様はオートデスク ソフトウェアを利用した分だけ支払うことで、最新の機能の使用、技術サポート、選択したクラウド サービスの使用とその他の権利を受けることができます。

利用のしやすさ

柔軟性の高い Desktop Subscription のオプション

お客様は、1 ヶ月、3 ヶ月、1 年間の単位で Desktop Subscription をご購入いただけます。このような柔軟な期間を提供することで、お客様の側で変化する予算、増員計画、プロジェクトのニーズに対応することができます。



月々の
Desktop Subscription



四半期ごとの
Desktop Subscription



年間の
Desktop Subscription

予算や事業のニーズにあわせて選択

Desktop Subscription の導入により、お客様はタイミング、プロジェクトの規模、予算、事業の戦略や成長に合わせて、異なるライセンス期間を選択することができます。

3

3 ヶ月単位の Desktop Subscription

定期的に一時的なプロジェクトを受注する基盤が確立された企業(多くの小規模企業)は、3 ヶ月単位の Desktop Subscription を利用することで、ライセンス数の増減を容易に行えます。

基盤が確立された企業



永久ライセンス + Maintenance Subscription

長年に渡って継続的なプロジェクト ワークロードを持つ基盤が確立された企業は、永久ライセンスに Autodesk Maintenance Subscription を組み合わせることが今後も最適な選択であると言えます。



一時的なプロジェクト

プロジェクトのタイプ

予測可能なプロジェクト



1

1 ヶ月単位の Desktop Subscription

プロジェクト単位で業務を行うフリーランサー、新規事業者、および小規模事業主には、1 ヶ月単位の Desktop Subscription が適しています。長い目で見ると Desktop Subscriptions の中では一番割高になりますが、リスクを軽減し、柔軟性と安心感を与えることができます。お客様は月単位で予算を組むことが可能で、次期プロジェクトを予定通りに受注できなかった場合は、毎月の期間終了時にサブスクリプション契約を打ち切ることができます。

企業のタイプ



新規事業者

12

1 年単位の Desktop Subscription

新規事業者や小規模事業主は、自社の事業とプロジェクト計画をより予測可能にしたいと考えるので、1 年単位の Desktop Subscription により多くの価値を感じるはず。このような企業は、業務用の資金を持っていますが、事業の成長に合わせて慎重になっています。

あらゆる規模のお客様に対して、Autodesk Desktop Subscription がそれぞれの事業のニーズに適切に対応します。

永久ライセンスと Desktop Subscription との比較

Desktop Subscription を選択したお客様は、永久ライセンスとともに Autodesk® Maintenance Subscription を購入したお客様とほとんど同様の機能と特典をご利用いただくことができます。この両方のサービスで最新版のソフトウェアの利用、製品の拡張機能の利用、そして多くの場合、選択したクラウド サービスを利用することができます。

	AUTODESK® DESKTOP SUBSCRIPTION	永久ライセンス + AUTODESK MAINTENANCE SUBSCRIPTION
最新版ソフトウェアと拡張機能の利用	あり	あり
更新	1 ヶ月単位: 自動更新 3 ヶ月単位: 3 ヶ月単位更新 1 年単位: 毎年更新、オートデスク ストアで購入の場合は自動更新	毎年更新可能
返品ポリシー	購入後 30 日間(オートデスクまたはオートデスク ストアで直接購入の場合)	
ベーシック サポート	スイート エディションの Standard および Premium に含まれる	
アドバンス サポート	Ultimate Suite エディションに含まれる。Standard および Premium Suite エディション、スタンドアロン製品ではオプション	
前バージョンのライセンス使用权	特定の製品およびスイートの 2014 バージョンを利用可能(詳細は使用权リストを参照)	あり
ホームユース権限	登録ユーザは複数の場所にインストールして使用可能	製品に応じてホームユース権限を付与。 Subscription 使用条件 を参照してください。
使用权の範囲/ 国外における使用权	使用权の範囲: 全世界で利用できますが、購入した国によっては例外がある場合があります。対象となる国の一覧は、 法務ページ でご確認ください。	国外における使用权: 購入した国以外の地域での使用は、12ヶ月間のうち 90 日まで許可されます。
クラウド サービス特典	あり(スイートおよびエディションに基づくアクセス)	
クラウド クレジット	資格がある場合、ライセンス契約書とともに発行	
クラウド ストレージ	シートあたり 25 GB、ストレージのプールなし	
データ保存	契約終了後 30 日以内に、Autodesk 360 に保管しているデータを削除	

Autodesk Desktop Subscription をターゲット顧客に販売するには

オートデスクセールスチャネルパートナー様には、短期または拡張性のあるプロジェクトのニーズに対応する小規模または中規模の企業と同様に、コストに敏感な非常に小規模な企業に対する販売機会が与えられます。このようなターゲット顧客に対し、以下に示す適切な質問と回答例を使って Desktop Subscription の販売を促進してください。

1. 非常に小規模な企業に対して適切な質問:

貴社に在籍する建築家、設計者、アーティスト、エンジニアは 10 名以下ですか?

「はい」の場合、次のように話します:

- Desktop Subscription は、小規模事業のお客様に、先行的なライセンスの投資を行うことなく、柔軟にコストをコントロールすることが可能なプランを提供します。
- 小規模事業から開始したお客様は Desktop Subscription によってすぐに生産能力を向上することが可能になります。
- 先行投資を抑え、(多くの場合)ソフトウェアの支払いを投資費用ではなく営業経費として扱うことにより、新しい事業を開始する場合にコストを抑えることが可能になります。

2. 中小企業に対して適切な質問:

短期プロジェクトのニーズ、一時スタッフの雇用、あるいはプロジェクトにインターンを投入することなどがありますか?

「はい」の場合、次のように話します:

- Desktop Subscription には、短期プロジェクトや一時スタッフのニーズに対応するために、すばやくライセンスを増減することが可能な柔軟性があります。
- Desktop Subscription は先行投資を抑え、長期のコミットメントを必要としないため、少ない先行投資でより多くの機能を利用するメリットを得られます。たとえば、スイート製品用の Desktop Subscription として、Premium あるいは Standard エディションではなく Ultimate エディションを購入することを選択できます。なぜなら追加された機能によって短期の特別なプロジェクトのニーズを満たすことができるからです。

3. あらゆる規模の企業に対して適切な質問:

ソフトウェアの費用を営業経費として処理できるようになったら、それはメリットになりますか?

「はい」の場合、次のように話します:

- 多くの場合、お客様は Desktop Subscription のコストをクライアントに支払っていただくことが可能になります。これによりソフトウェアのコストを投資費用ではなく営業経費として扱うことが容易になります。
- Desktop Subscription のユーザは、IT による更新を待つことなく、常に最新のソフトウェア リリースと製品の拡張機能を利用できます。